

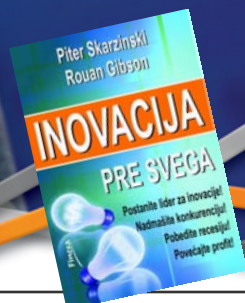


# ROWAN GIBSON LIVE IN BELGRADE

## “INOVATIVNE STRATEGIJE ZA RAST PRODAJE I PROFITA”

### Kako pobediti u turbulentnim vremenima!!!

2 Juni 2009, hotel Continental



### Pozivnica za konferenciju:

## “Inovativne strategije za rast prodaje i profita”

### Kako pobediti u doba recesije !!!

**Edukativni centar FINESA - Beograd i SWOT Learning and Consulting** iz Beograda, sa zadovoljstvom Vas pozivaju na elitnu biznis konferenciju, koja će Vam ponuditi **odgovore** i **rešenja** na trenutni izazov – ekonomsku recesiju, sa kojim se svako, ko je aktivan u svetu biznisa i prodaje, svakodnevno suočava.

Omogućite vašoj kompaniji, vašim zaposlenima i sebi uvid u to kako da delujete u današnjoj biznis sredini, sa ciljem **da iz globalne recesije izađete netaknuti i finansijski jači!** U ovom neizvesnom periodu kad nedostaju pravi odgovori, dođite i saznajte ih iz prve ruke na konferenciji:

#### “Inovativne strategije za rast prodaje i profita”

**g.din Rowan Gibson, trenutno najaktuelniji i najistaknutiji svetski ekspert za borbu protiv recesije i prodajne strategije u uslovima ekonomske krize**

U Hotelu Continental u Beogradu, 2. juna 2009. godine, održaće se elitna biznis konferencija: “ **Inovativne strategije za rast prodaje i profita**” sa g-dinom **Rowan Gibsonom**. Njegov inovativni i progresivni biznis stil i mogućnost da daje rešenja za novonastalu globalnu biznis situaciju, kad svi ostali imaju samo nedoumice i pitanja, njega čini **jednim od najaktuelnijih i najtraženijih biznis konsultanata i predavača u ovom trenutku.**

Rowan Gibson je ponudio rešenja problema i postao deo uspeha u velikom broju kompanija kao što su: **Microsoft, Nokia, Heineken, Philips, Roche, ING Bank, Ernst & Young, Investec, IBM, Bayer, Philips, Siemens, Volkswagen, Gap, Renault, Mercury International, Nestle, Nike, Delloite, Procter & Gamble, TNT.** Sad dolazi u Srbiju, gde će na pomenutoj biznis konferenciji ponuditi odgovor na ultimativna pitanja:

- **kako da prevaziđemo, i što je najvažnije, kako da profitiramo iz recesije?**
- **kako da prodajemo na tržištu gde kupci više ne kupuju i plaše se da investiraju?**
- **kako da unesemo inovacije i primenimo radikalna rešenja za rast biznisa i razvoj u uslovima kada je i sama biznis egzistencija diskutabilna?**



*Rowan Gibson sa Bil Gejtsom, Tom Petersom i Toni Blerom*

## Šta kažu drugi o Rowanu Gibsonu...

Brilijantno i vrlo praktično! **Renault**

Vaš govor nam je ukazao gde da se krećemo i iniciramo rast! **Ernst & Young**

Predočili ste nam na koji produkt da se fokusiramo. Rezultati su evidentni! **Movenpick**

Izvanredna prezentacija! Naterao nas je da razmišljamo naprednije. **Microsoft**

Izvanredan insajderski pogled na stvari. **Nokia**

Inspirativan predavač, koji nam je pokazao kako da izađemo iz tekućih problema. **Roche**



“U svakoj ekonomiji postoje momenti prodajne i finansijske krize. Pokazaću vam da i najgora ekonomska vremena mogu da budu najbolji trenutak za vaš biznis. Sada je vreme da prevaziđete konkurenciju i povećate profit!”

**Rowan Gibson**

Započnite to prisustvovanjem ovoj elitnoj biznis konferenciji gde ćete:

- ✓ Direktno od najaktuelnijeg svetskog eksperta dobiti pravac **Kako da vaša kompanija profitira iz novonastale tržišne situacije;**
- ✓ Saznati **kako da povećate prodaju, kad ista opada kod svih oko vas;**
- ✓ Imati mogućnost da lično postavite pitanja Rowanu Gibsonu;
- ✓ Koristiti **Networking** – ostvariti kontakt sa drugim menadžerima, vašim potencijalnim klijentima i biznis saradnicima;
- ✓ Pronaći više mogućnosti u novonastaloj situaciji, jednostavno preko rezervisanja ulaznice za ovaj događaj!

**Kad svi strahuju za opstanak na tržištu, vi počnete da planirate profit!**

## Agenda

### “Inovativne strategije za rast prodaje i profita”

**08:30 – 09:30** Registracija gostiju

**09:30 – 10:00** Otvaranje konferencije

**10:00 – 11:30** **Strategije za pobjedu u teškim ekonomskim vremenima**

**11:30 – 12:00** Kafe pauza

**12:00 – 13:15** **Inovacija do korena:kako da pretvorite vašu kompaniju u lidera za inovacije**

**13:15 – 14:15** Ručak (VIP gosti zajedno sa Rowanom Gibsonom)

**14:15 – 15:30** **Prodaja u vremenu krize:Kako da povećate prodaju?**

**15:30 – 16:00** Pitanja i odgovori

Datum konferencije	Cene karata		
	Datum uplate	Regularna karta	VIP karta
02.06.2009	09.04 – 13.05	198 EUR	261 EUR
	14.05 – 29.05	220 EUR	290 EUR

\* U cenu nije uračunat PDV 18%

\*\* Plaćanje se vrši u dinarskoj protivvrednosti po srednjem kursu NBS na dan uplate.

\*\*\* **Za veći broj učesnika iz iste kompanije sledi grupni popust:**

**10%** za 4-9 ucesnika      **15%** za 10 i više ucesnika

Prevod sa engleskog na srpski jezik je obezbeđen za sve učesnike konferencije.

**Vašim lojalnim klijentima, saradnicima, dobavljačima** poklonite savršeno priznanje za uspešnu saradnju, šaljući im kartu za OVAJ DOGAĐAJ!!!

**Finesa**

**BUDITE DEO SVETSKIH BIZNIS TRENDOVA  
POTVRDITE VAŠE PRISUSTVO ODMAH I ISKORISTITE POPUST**

Ukoliko potvrdite vaše prisustvo i realizujete uplatu **do 13-og Maja**, stičete jedinstvenu mogućnost za **popust** kao i dopunski popust za više zaposlenih!!!

Prijave za konferenciju možete poslati na adresu:

**Finesa d.o.o**, Beogradska 8, 11000 Beograd, na email. [office@finesa.edu.rs](mailto:office@finesa.edu.rs), ili na fax: 011-344-50-15.

Sve dodatne informacije na telefon: 011-24-34-107 ili 064-64-54-854, 064-64-54-851.